



BlueTrees

# Account Manager

Ben je gepassioneerd door de financiële wereld, heb je een sterke interesse in cijfers, recht, en stel je de klant centraal in je overwegingen? Dan is deze functie perfect voor jou. Sluit je aan bij ons kleine team waar werk gevarieerd is en verveling geen optie is.

We zijn gespecialiseerd in het optimaliseren van variabele beloning en werknemersaandeelhouderschap voor allerlei soorten bedrijven, van klein tot groot.

Onze producten? Ons belangrijkste product zijn warrantenplannen. Om ons aanbod te diversifiëren en uit te breiden, hebben we onlangs een uitgebreid en innovatief aanbod voor werknemersaandeelhouderschap ontwikkeld.

## Beschrijving van de functie

Als Account Manager ben je verantwoordelijk voor het beheren van de relatie met onze klanten, waarbij je de warrantenplannen implementeert, beheert en opvolgt. Je taken omvatten het analyseren van de behoeften van klanten, het voorstellen van geschikte oplossingen op juridisch en financieel gebied, het opstellen van benodigde documentatie, het maken van financiële schattingen, het controleren van de toepassingsvoorwaarden, en het beheersen van de technische, juridische en financiële aspecten van warranten en werknemersaandeelhouderschap in het algemeen. Daarnaast zul je ook presentaties verzorgen voor werkgevers en begunstigde werknemers.

### De taken dat je zal moeten uitvoeren zijn:

- Het opstellen van dienstverleningen op basis van de specifieke situatie van elke klant.
- Het creëren van warrantenplannen in onze software en ervoor zorgen dat ze goed verlopen.
- Het opstellen en herzien van documentatie.
- Voorbereiding van presentaties voor zowel werkgevers als werknemers die van het programma profiteren.
- Financiële schattingen en analyses geval per geval uitvoeren.
- Klantencontact, inclusief presentaties aan werkgevers en werknemers. Je bent het eerste aanspreekpunt voor de begunstigde van de plannen en helpt hen indien nodig.

### Je kantoor bevindt zich op de Louizalaan in Brussel

### Als je beschikt over:

- Een diploma in economie, recht of andere, bij voorkeur met professionele ervaring;
- De bereidheid om de klant centraal te stellen;
- Onberispelijke ethiek en betrouwbaarheid gezien de toegang tot gegevens van Belgische bedrijven;
- Basis kennis van financiële zaken;
- Goede computervaardigheden (Excel, Word, PowerPoint, enz.);
- Vloeiende taalvaardigheid - zowel mondeling als schriftelijk - in het Nederlands en Frans;
- Goede organisatorische vaardigheden, nauwkeurigheid en respect voor procedures;
- Dynamiek, flexibiliteit en proactief, ...

### Dan bent je onze toekomstige Account Manager.

### Wij bieden

- Een dynamische, flexibele werkomgeving waar menselijkheid en waarden centraal staan.
- Het is een zeer gevarieerde functie waarin je je kunt ontwikkelen, autonoom kunt zijn en je vaardigheden kunt verbreden.
- Werken met een jong en leuk team in complexe vakgebieden die financiën, recht en IT combineren.
- Een aantrekkelijk salarispakket (vast en variabel).

**Wil je je bij ons aansluiten?  
Stuur je cv naar [info@bluetrees.be](mailto:info@bluetrees.be).**