

# Account Manager

Tu es passionné par le monde financier, avez un intérêt marqué pour les chiffres, le droit et mettez le client au cœur de vos préoccupations, alors ce poste est fait pour vous. Rejoins notre petite équipe où le travail est varié, et où on ne s'ennuie jamais. On est spécialisé dans l'optimisation de la rémunération variable et l'actionnariat salarié pour toutes sortes d'entreprises, des petites aux grandes.

Nos produits? Notre produit principale sont les Plans Warrants.

Afin de diversifier notre offre et de l'étendre, nous avons récemment développé une offre complète et innovante en matière d'actionnariat salarié.

## Description du poste

En tant que Collaborateur "Account Manager", tu sera chargé de gérer la relation avec nos clients, en mettant en œuvre, administrant et suivant les plans Warrants.

Tes responsabilités comprendront l'analyse des besoins des clients, la proposition de solutions adaptées d'un point de vue juridique et financier, la rédaction de la documentation nécessaire, la réalisation d'estimations financières, la vérification des conditions d'application, ainsi que la maîtrise des aspects techniques, juridiques et financiers liés aux Warrants et à l'actionnariat salarié en général. Tu sera également amené à effectuer des présentations devant les employeurs et les employés bénéficiaires.

### **Les tâches que tu devras effectuer sont :**

- La rédaction de l'offre de services en fonction de la situation propre à chaque client
- La création des plans Warrants dans notre software et assurer le bon déroulement de ceux-ci
- La rédaction et la relecture de la documentation
- Préparation des présentations tant pour l'employeur que pour les employés bénéficiaires
- Estimation financière et analyse au cas par cas
- Le contact client en ce compris les présentations aux employeurs et aux employés. Vous êtes le premier point de contact des bénéficiaires des plans, et les aiderez en cas de besoin

**Votre bureau sera situé Avenue Louise à Bruxelles.**

### **Si tu disposes:**

- D'un diplôme d'économie, de droit ou autre et si possible d'une expérience professionnelle;
- De l'envie de mettre le client au centre de vos préoccupations ;
- Une éthique et une fiabilité irréprochable compte tenu de l'accès aux données de sociétés belges ;
- De connaissances de base en matières financières ;
- De bonnes capacités en informatique (Excel, Word, PowerPoint, etc.) ;
- De connaissances fluides - orales et écrites - du néerlandais et du français;
- D'un bon sens de l'organisation, de précision, et accordez de l'importance au respect des procédures ;
- De dynamisme, de flexibilité et de proactivité, ...

**Vous êtes alors notre futur Account Manager**

### **Nous offrons**

- Un environnement de travail dynamique, flexible où l'Humain et les valeurs sont placés au centre des préoccupations.
- Une fonction très diversifiée dans laquelle vous pourrez vous épanouir, être autonome et élargir vos compétences.
- Travailler avec une équipe jeune et fun dans des matières complexes qui mêlent la finance, le droit et l'IT.
- Un package salarial (fixe et variable) attractif.

**Envie de nous rejoindre ?  
Envoyez votre CV à [info@bluetrees.be](mailto:info@bluetrees.be)**